

DIPLOMADO CORREDOR DE PROPIEDADES

ENFA ORGANISMO TÉCNICO DE CAPACITACIÓN



¿QUIÉNES SOMOS?

INSTITUCIÓN ACREDITADA POR SENCE DESDE 2008



ENFA ESCUELA DE NEGOCIOS

Es una institución de Capacitación y formación de competencias profesionales destinadas a que las personas puedan desenvolverse en los diferentes ámbitos del quehacer empresarial

www.enfa.cl



DIPLOMADO CORREDOR DE PROPIEDADES

Dirigido a todas aquellas personas que deseen hacer de la gestión inmobiliaria su profesión. Asimismo, pueden realizarlo las personas que ejercen el corretaje y la gestión inmobiliaria y desean perfeccionarse.

DURACIÓN:

165 Horas

4 meses (aproximados)



En vista que, en la actualidad existe un creciente auge del mercado inmobiliario, es necesario el perfeccionamiento de la intermediación inmobiliaria y de aquellas personas, profesionales de diversas áreas que se dedican a este Actividad.

Este diplomado tiene como propósito solventar las necesidades de formación de técnicos y profesionales en el ámbito del corretaje y la gestión inmobiliaria en general, de modo que quienes se dedican a dicha actividad o quieren iniciarse en ella, puedan adquirir las herramientas necesarias para optimizar su labor

PROGRAMA ACADÉMICO

Módulo 1

45 Hrs

Fundamentos

Aspectos
Legales

Contratos

Conservador
BRS

Módulo 2

30 Hrs

Creación de
una empresa

Actividad
del Corredor

Módulo 3

30 Hrs

Bienes Raíces

Tasación

Módulo 4

30 Hrs

Financiamiento

Mercado
Financiero

Unidad de
Análisis
Financiero

Módulo 5

30 Hrs

Gestión Comercial

Ventas

CERTIFICACIÓN



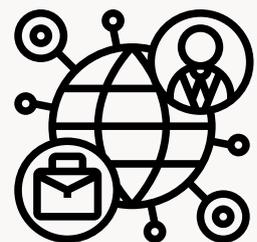
Metodología

Para promover los aprendizajes en el estudiante, se trabaja utilizando estrategias metodológicas y didácticas centradas en la interacción de cada participante con los contenidos dispuestos en la plataforma y el docente, quien a su vez cumple un rol motivador y de retroalimentación, fundamental para la co-construcción del conocimiento. En el caso particular de este Diplomado, la metodología con la cual se abordan los contenidos y actividades es a través de casos prácticos con el uso de recursos didácticos, tales como:

Infografías, mapas conceptuales, esquemas comparativos, texto de apoyo, videos, etc.

Resultado de Aprendizaje

Al terminar el programa, el participante será capaz de: Realizar los actos de intermediación inmobiliaria, tendientes a concretar la operación, representando el interés de las partes que participan en el acto, cooperando en la negociación, aconsejando, acercando diferencias y procurando conciliar los intereses de las partes, con el objeto de lograr un exitoso resultado.



REQUISITOS



- CERTIFICADO DE LICENCIA DE EDUCACIÓN MEDIA
- FOTOCOPIA CARNET DE IDENTIDAD O PASAPORTE

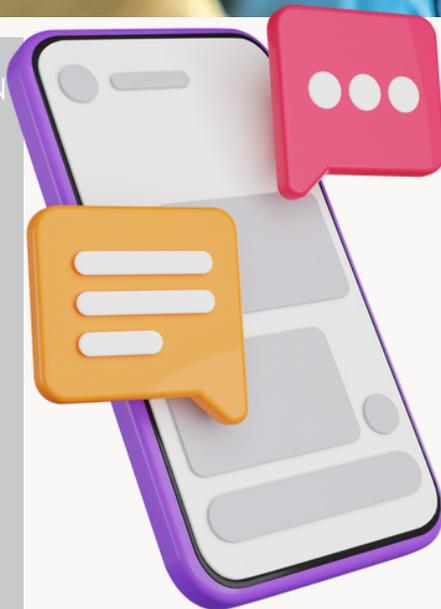


PARA MAYOR INFORMACIÓN

¡CONTÁCTANOS!

MESA CENTRAL
(+56 2) 27325394
(+569) 9441 9258

ADMISION@ENFA.CL
BELLAVISTA 0379
PROVIDENCIA
WWW.ENFA.CL



Enfa.escueladenegocios



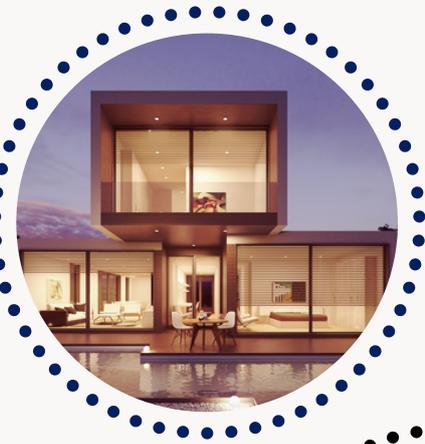
ESCUELA NEGOCIOS Y LIDERAZGO



ESCUELAS ENFA



**SÍGUENOS EN
NUESTRAS REDES SOCIALES**



TRAYECTORIA Y LIDERAZGO

DESARROLLANDO PROFESIONALES